

6-145 - Praticando a Gestão Empresarial

Plano de Aula - 12 Aulas (Aulas de 1 Hora)



Aula 1

Capítulo 1 - Empreendedorismo

1.1. Estabelecimento de Metas.....	18
1.2. Planejamento e Monitoramento Sistemático.....	19
1.3. Busca de Informações.....	20
1.4. Tempestade de Ideias.....	21
1.5. Comprometimento e Exigência de Qualidade.....	21
1.6. Rede de Contatos.....	22
1.7. Riscos Calculados.....	23

Aula 2

Capítulo 2 - Técnicas de Redação

2.1. Estrutura da Redação.....	33
2.1.1. Introdução de Redação.....	34
2.1.2. Desenvolvimento de uma Redação.....	36
2.1.3. Conclusão de uma Redação.....	37
2.1.4. Estrutura Gramatical.....	38

Aula 3

Capítulo 3 e 4 - Comportamento Organizacional e Administração Familiar

Aula 4

Capítulo 5 - Gestão de Contas a Pagar, Contas a Receber e Tesouraria

5.1. Tesouraria.....	67
5.2. Contas a Pagar.....	71
5.3. Contas a Receber.....	80

Aula 5

Capítulo 6 - Controladoria - Procedimento Prático

6.1. Procedimento.....	98
6.1.1. Planejamento Semanal.....	98
6.1.2. Preenchimento de Log Book Setorial.....	98
6.1.3. Controle de Refeições.....	98
6.2. Controle de Vendas do Restaurante.....	100
6.2.1. Lançamento de Comandas de CI.....	103
6.2.2. Lançamento de Perdas PDV.....	103
6.2.3. Requisição de Almoxarifado.....	104
6.2.3.1. Inventário Almoxarifado.....	104
6.2.3.2. Inventário de PDV.....	105
6.2.3.3. Inventário de Alimentos (Cozinha).....	105
6.2.3.4. Inventário de Enxoval.....	106
6.2.3.5. Inventário de Patrimonial (Imobilizados).....	106
6.2.3.6. Inventário de Utensílios.....	106

Aula 6

Capítulo 7 - Gestão de Almoxarifado

Aula 7

Capítulo 8 - Gestão Motivacional

Aula 8

Capítulo 9 - Convivendo com Gestores

Aula 9

Capítulo 10 - Gestão de Alimentos e Bebidas (A&B)

Aula 10

Capítulo 11 - Gestão de Projetos e Eventos

11.1. Projeto Feijoadá Sunset.....	205
11.1.1. Apresentação.....	205
11.1.2. Diagnóstico.....	206
11.1.3. Diretrizes.....	207
11.1.4. Visão de Futuro.....	208
11.1.5. Objetivos Estratégicos.....	208
11.1.6. Metas.....	209
11.1.7. Ações.....	211
11.1.8. Disposições Finais.....	213

Aula 11

Capítulo 12 - Treinamento e Desenvolvimento

12.1. Reciclar ou Aperfeiçoar?.....	221
12.2. Programação de Treinamentos.....	230
12.3. Ciclo de Treinamentos.....	231
12.4. Importância da Qualificação Contínua.....	232
12.5. O “X” da Questão Gerencial e a Qualificação Contínua.....	233
12.6. A Busca de Valorização.....	236

Aula 12

Capítulo 13 - Rodadas de Negociação

13.1. Estudo de Caso: Compra em uma Loja de Móveis e Eletrodomésticos.....	242
13.2. Estudo de Caso: Empresa Litoral Essências.....	245
13.3. Estudo de Caso: Site Litoral Sul Bahia.....	247